

Programme de formation Cover Voiture

Cette formation est dispensée sur 4 jours, dans un atelier dédié bénéficiant de tous les équipements nécessaires au bon déroulement de l'apprentissage et de l'acquisition des compétences des bénéficiaires grâce à des experts reconnus.

Public

Toute personne en demande d'emploi ou ayant un projet professionnel en lien avec la formation ou encore souhaitant parfaire ses connaissances dans le domaine du cover Voiture.

Prérequis

Pas de prérequis

Dispositions pratiques

Effectif maximum : 5 participants

Modalités d'accès

Inscription via notre bulletin d'inscription : au minimum 15 jours avant le démarrage de la session

Objectifs

Objectifs Pédagogiques :

A l'issue de la formation, le bénéficiaire sera capable de maîtriser la pose de l'adhésif sur tout type de Voitures.

Formation théorique et pratique :

Comprendre les techniques de base de la pose de revêtement sur différents types de Voitures.

Acquérir les compétences pratiques pour préparer et traiter les surfaces avant la pose.

Maîtriser les méthodes de découpe et d'application pour un résultat professionnel.

Apprendre à gérer et résoudre les problèmes pouvant être rencontrés lors de la pose.

Contenu de la formation



Programme détaillé :

Jour 1

Prise de contact (30 min)

- Accueil des stagiaires
- Ice breaker
- Présentation du formateur, son parcours, son expertise
- Présentation du programme de formation et de sa finalité
- Tour de table et positionnement des stagiaires

Cours théorique (2h30)

- Présenter les caractéristiques des adhésifs
- Présenter les produits de décapage des surfaces
- Déterminer le matériel de pose adéquat
- Expliquer la technique de pose et de thermoformage
- Identifier les règles de sécurité du technicien et du site

Pause méridienne (1h)

Mise en situation, cas pratiques (3h30) :

- Préparer et nettoyer les différents Voitures
- Nettoyer, positionner et poser l'adhésif sur différents Voitures.
- Couper et chauffer le produit

Bilan de fin de journée (30min)

- Echange sur les objectifs opérationnels de la journée

Jour 2

Prise de contact (30 min)

- Eveil pédagogique

Mise en situation, cas pratiques (2h30) :

- Préparer et nettoyer les différents Voitures.
- Nettoyer, positionner et poser l'adhésif sur différents Voitures.
- Couper et chauffer le produit

Pause méridienne (1h)

Mise en situation, cas pratiques (3h30) :

- Préparer et nettoyer les différents Voitures.
- Nettoyer, positionner et poser l'adhésif sur différents Voitures.
- Couper et chauffer le produit

Bilan de fin de journée (30min)

- Tour de table
- Echange sur les objectifs opérationnels de la journée

Jour 3

Prise de contact (30 min)

- Eveil pédagogique

Mise en situation, cas pratiques (2h30) :

- Préparer et nettoyer les différents Voitures
- Nettoyer, positionner et poser l'adhésif sur différents Voitures.
- Couper et chauffer le produit

Pause méridienne (1h)

Mise en situation, cas pratiques (3h30) :

- Préparer et nettoyer les différents Voitures.
- Nettoyer, positionner et poser l'adhésif sur différents Voitures.
- Couper et chauffer le produit

Bilan de fin de journée (30min)

- Tour de table
- Echange sur les objectifs opérationnels de la journée

Jour 4

- Evaluation de la maîtrise de la pose de l'adhésif sur tout type de Voitures.
- Bilan de fin de formation
- Questionnaire de satisfaction

Modalités pédagogiques

Moyens pédagogiques :

- Pour permettre les apprentissages les formateurs alternent les apprentissages théoriques et pratiques.

Pour ce faire, les supports pédagogiques sont accessibles à l'ensemble des bénéficiaires.

Le contenu de formation est projeté.

La formation est rythmée par des exercices de mise en pratique afin de vérifier l'acquisition des compétences.

Matériel à disposition :

- Matériel de vidéo projection ;
- Salles
- technique

de pose :

Caisse à outils, pistolet à colle, ventouse, Voitures spéciaux, bras à poser, adhésifs, cutter, produits pour la pose, néon pour la formation, produits de la gamme 3M vert, jaune, bleu, polissage orbitale et vibrante, fil de coupe.

Méthodes :

- L'animation est basée sur une pédagogie active avec une démarche inductive ou déductive

Modalités :

- La formation est réalisée en présentiel pour permettre d'effectuer les mises en situation.
- Un point en amont de la formation est effectué avec une restitution du besoin client.
- Un point en fin de journée de formation, recueil des impressions, régulation sur les autres journées en fonction de l'évolution pédagogique est opéré.
- Une évaluation à chaud sera remplie en fin de formation, avec un débriefing sur l'écart éventuel, ainsi qu'une formalisation de régulation sur les points soulevés.

Moyens d'encadrements de la formation

Solar Film Protect s'engage à adapter chaque formation aux besoins réels du stagiaire. L'animation est basée sur une pédagogie active, avec des exercices pratiques et personnalisés qui permettent l'ancre en temps réel.

SARL S2C Solar Film Protect - Siège : 30 rue les jardins 57940 Volstroff - Siret : 52901821000011 - APE : 4511Z

– Mail : formation.solarfilmprotect@gmail.com –

Tel : 0608324275 – Organisme de formation professionnelle continue - NDA N° 44570444357 - V2.0 –

20.10.2024

Adresse Formation : 7 rue des Balanciers 57100 THIONVILLE (57)



Durée

Durée totale : 4 jours, 24h

Dates

NOUS CONSULTER

Lieu

7 rue des Balanciers 57100 THIONVILLE (57)

Coût par participant

1490 € HT

Accessibilité

Si vous avez besoin d'aménagements spécifiques, merci de contacter notre référent handicap M. Joaquim FERREIRA afin d'adapter au mieux la formation à vos besoins.

Responsable de l'action de formation

M. Joaquim FERREIRA – tel : 0608324275

Suivi de l'action

Mise en place d'outils permettant de vérifier la réalité du suivi de la formation par les stagiaires (*émargement par les stagiaires et le formateur, Attestation de stage*)

Evaluation de l'action

Une évaluation de l'action (*satisfaction des participants*) et une autre sur le degré d'acquisition des compétences (*QCM et mise en situation*) seront effectuées.

Évaluation de la prestation de formation « **à chaud** » (*tour de table, cible, bilan écrit...*).

Évaluation des acquis au regard des objectifs attendus « **à froid** » à 1 mois.